

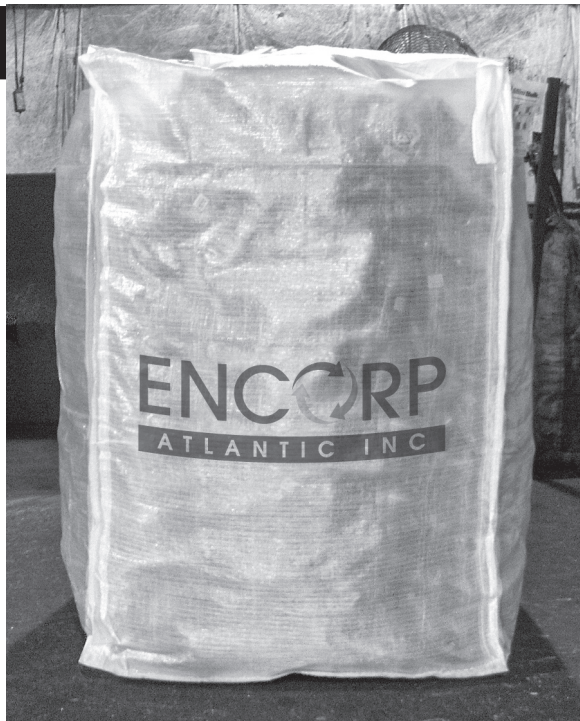
## ÉTÉ 2009

Les marchés sont encore dans un état de choc et, comparé à l'année dernière au même moment, c'est le marasme!

En plus du temps chaud, nous espérons que les mois plus occupés de l'été apporteront aussi un redressement du marché!

Agent pour 75 distributeurs inscrits au Nouveau-Brunswick, Encorp Atlantique a récupéré cette année 164 millions de contenants pour un taux de participation annuel de 74,45 %. Ce taux est supérieur à l'an dernier et se compare à d'autres programmes similaires au pays :

- Québec : 67%
- Terre-Neuve : 68%
- Alberta : 70%
- Nouveau-Brunswick : 74%
- Colombie Britannique : 77%
- Nouvelle-Écosse : 78%
- Saskatchewan : 84%



### ► La transparence !

Encorp Atlantic innove avec ses sacs de vrac transparents. Ceci est un programme pilote et tous les commentaires seront examinés avant de mettre le produit sur le marché de façon définitive. Nous espérons que ces sacs permettront aux centres de remboursement et au transformateur de mieux identifier le contenu et aux sacs de demeurer propres plus longtemps que le sac traditionnel blanc.

### ► À un centre de remboursement près de chez vous!

Récemment, des membres du personnel d'Encorp ont visité des centres de remboursement à travers la province pour mieux connaître les gens qui y travaillent. Le personnel des centres, qui travaille très

fort, on été accueillant et utile. Nous avons déjà pu recueillir des informations essentielles grâce à ses visites. Les commentaires vont du besoin d'avoir plus d'outils de communication, aux sacs de vrac de qualité et le temps de chargement.

### ► L'Enviropactor décroche un record

Le « conducteur du tonnerre » de Hebert est David White. Il a dernièrement atteint la plus grosse charge qui comptait 314 sacs de vrac. Depuis son introduction, la capacité de chargement est passée de 84 sacs de vrac à une moyenne de 250 en utilisant l'Enviropactor. Ceci signifie une économie estimée de 110 000 litres par année et de 314 tonnes de Co<sup>2</sup>

### ► Le marché des matériaux

Dans l'ensemble, un an passé vs aujourd'hui (30 juin 2008 – 31 mai 2009) : les prix (\$ US) versus la même période l'année dernière : aluminium 47 % en dessous, PET 56 % en dessous et le verre est encore sous la valeur marchande.

### Survol des prix du marché \$ US/lb pour le matériel en balles :

	Aluminium	PET (plastique)	Taux de change
<b>Le 30 juin 2008</b>	1,02 \$	0,19 \$	1,08 \$
<b>Le 31 décembre 2008</b>	0,58 \$	0,04 \$	1,19 \$
<b>Le 31 mai 2009</b>	0,47 \$	0,11 \$	1,07 \$

### Unités remises d'année en année :

	Aluminium	Verre	PET (plastique)	Autre	Total
<b>avril 07-mars 08</b>	62 198 818	4 831 518	66 845 382	17 705 425	151 581 143
<b>avril 08-mars 09</b>	68 023 913	3 832 433	73 289 878	18 903 429	164 049 653
<b>Quantité (d'année en année)</b>	5 825 095	(999 085)	6 444 496	1 198 004	12 468 510
<b>% (d'année en année)</b>	8,56 %	(26,07 %)	8,79 %	6,34 %	7,6%

### ► Contrôle de la qualité

Pour créer un meilleur Programme de recyclage des contenants de boisson au Nouveau-Brunswick, Encorp Atlantique augmentera l'échantillonnage du contrôle de la qualité (CQ) pendant une période probatoire.

Le système actuel dépend de l'exactitude. Pour réussir, un programme de cette ampleur doit subir des évaluations sur une base régulière, particulièrement quand les rapports des ventes de produits et des niveaux d'unités remboursés reposent sur un régime de confiance.

Cette évaluation devrait contribuer à mieux comprendre les défis auxquels notre programme et notre industrie sont confrontés actuellement et, avec un peu de chance, pourra ainsi stimuler d'autres innovations dans notre programme.

De nombreux projets sont en cours pour documenter les procédures et explorer des améliorations opérationnelles.

Nous communiquerons et discuterons de nos résultats volontiers. De plus, des membres du personnel d'Encorp visiteront des centres au cours des prochains mois et prendrons le temps de rassembler vos suggestions et vos commentaires.